



# Programvare for full musikk

VIL VOKSE MER: Konserndirektør i Symfoni software, Bjørn Jarl, synes Jotun-kontrakten er god å ha for å nå vekstmålene.

HALLVARD LUNDE

**FORRETNINGSSYSTEMER:** Symfoni software landet en global kontrakt med Jotun som utgjør en fjerdedel av årsomsetningen.

HELENE MO  
HELENE.MO@FINANSVISEN.NO

– Det er jo morsomt at Jotun valgte denne, den er en av våre nyeste løsninger, med ny teknologi fra både oss og IBM, sier Bjørn Jarl, konsernsjef i Symfoni software.

Han har akkurat solgt et samhandlingssystem til malingsprodusenten Jotun for 5 millioner kroner. IFS var hovedkonkurrenten i anbudsrunden.

– Det er spennende at vi ble valgt, Symfoni har eksistert siden 1994 og ved overtagelsen i 2004 ønsket vi å få til noe nytt. Det har tydeligvis slått an hos kundene, mener Jarl.

## Vekst

Symfonis konsernresultat for 2007, som ble offentliggjort denne uken, er også konsernledelsen godt fornøyd med. Omsetningen økte fra 36 millioner kroner i 2006 til 92

millioner i fjor. Dette er en vekst på nærmere 150 prosent. Resultat før skatt økte fra 6,1 til 10,6 millioner kroner og driftsresultatet endte på 11 millioner, opp 68 prosent fra i 2006.

– I Norge omsatte vi for omtrent 20 millioner kroner, og sånn sett gjorde det godt å få Jotun-kontrakten, den alene utgjør 25 prosent av omsetningen for hele året, sier Jarl.

## Danner fundament

Selskapet har også spredt seg utover Skandinavia de siste årene, noe de har tenkt å fortsette med.

– I fjor vokste vi veldig i Danmark, etablerte oss i Sverige og oppnådde bra resultater i Norge. Nå står Sverige for tur, sier konserndirektøren.

Han satser på 20 prosent organisk vekst i år samtidig som han planlegger på å vokse uorganisk,

## Symfoni software

Tall i (Mill. kr)	2007	2006
Omsetning	91,9	36,3
Driftsresultat	10,8	6,4
Resultat før skatt	10,6	6,1

særlig i Sverige.

– Vi har kjøpt et selskap i Karlstad, noe som er strategisk viktig i en verden der det er mangel på arbeidskraft. Karlstad ligger nærme både svenske og norske markeder. Vi snakker om små oppkjøp, men de er viktige fordi de danner et fundament som vi kan vokse videre på, sier Jarl.